

**FICHE PRÉPARATOIRE A LA RECHERCHE DE STAGE**  
**LYCEE PROFESSIONNEL PREMIERE MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE**  
**PERIODE 4**

---

- OPTION A : Animation et gestion de l'espace commercial
- OPTION B : Prospection et valorisation de l'offre

**STAGIAIRE**

Nom et prénom : .....

Classe : .....

Dates de la PFMP : du .....au .....

**ENTREPRISE**

Raison sociale : .....

N°SIRET : .....

Adresse : .....

CP : ..... Ville : .....

Tél. : .....

**UNITE D'ACCUEIL**

Enseigne : .....

Adresse : .....

CP : ..... Ville : .....

Tél. : .....

Nom et prénom du directeur(trice) : .....

Mail : .....

Nom du tuteur(trice) : .....

**Objectifs période de formation en milieu professionnel**

- |   |  |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> OPTION A : Animation et gestion de l'espace commercial<ul style="list-style-type: none"><li>○ Conseiller et vendre</li><li>○ Suivre les ventes</li><li>○ Fidéliser la clientèle et développer la relation client</li><li>○ Assurer les opérations préalables à la vente</li><li>○ Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle</li><li>○ Développer la clientèle</li></ul></li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> OPTION B : Prospection et valorisation de l'offre<ul style="list-style-type: none"><li>○ Conseiller et vendre</li><li>○ Suivre les ventes</li><li>○ Fidéliser la clientèle et développer la relation client</li><li>○ Assurer les opérations préalables à la vente</li><li>○ Rechercher et analyser les informations à des fins d'exploitation</li><li>○ Participer à la conception d'une opération de prospection</li><li>○ Mettre en œuvre une opération de prospection</li><li>○ Suivre et évaluer l'action de prospection</li><li>○ Valoriser les produits et/ou les services</li></ul></li></ul> |
|---|--|

**Cachet de l'entreprise**